



Die Knepper Gruppe, vor über 70 Jahren in Lippstadt gegründet, bietet in einer Unternehmensgruppe mit diversen Tochtergesellschaften ganzheitliche Lösungen in den Zukunftsbranchen Kreislaufwirtschaft & Recycling an. Das bis heute familiengeführte Unternehmen hat sich zu einem kompetenten Experten und führenden Dienstleister in den Bereichen Abbruch & Demontage, Recycling, Schrott & NE-Metalle und Erdbau entwickelt. Unsere umfassenden Kunden- und Recyclinglösungen tragen wesentlich zu Nachhaltigkeit und zum Umweltschutz bei, während unsere vielfachen Qualifizierungen und Zertifizierungen sowie unsere Unternehmenskultur Professionalität, Sicherheit und Vertrauen in den Mittelpunkt stellen. Der Leitsatz unserer Unternehmensgruppe repräsentiert unsere tägliche Motivation und Verantwortung gegenüber unseren Kunden, unseren Mitmenschen und unserer Umwelt: Zukunft gestalten - Ressourcen nutzen.

Der Bereich **Abbruch & Industriedemontage** wächst weiter. Zur Verstärkung unseres aufgestellten Teams suchen wir eine/n

Kalkulator/ Vertriebler (m/w/d) für Abbruch, Industriedemontage, Sanierung, Entkernung

📍 Lippstadt, Deutschland

💼 80 - 100 %

Zu deinen Aufgaben gehören

- Eigenverantwortliche Konzeption, Kalkulation und Akquise von Projekten der Bereiche Abbruch, Industriedemontage, Sanierung und Entkernung, Volumen derzeit bis ca. 6 Mio. Euro:
 - Konzeptfindung und Kalkulation
 - Angebotsgestaltung und Auftragsverhandlung
 - Maschinen- und Personalplanung
 - Kundenkorrespondenz
 - Behördenkorrespondenz im Rahmen der Konzeptfindung
 - Vorprüfung arbeitsschutzrechtlicher Belange
 - Anfrage/Vorverhandlung von Fremdleistungen
 - Projektcontrolling im Team mit Bauleitung

Dein Profil

- Technische Ausbildung (Zeichner, Vermessungstechniker, Bautechniker usw.) oder Studium Bauingenieurwesen oder vergleichbar
- Microsoft Word, Excel, Project erforderlich
- ProBau/S wünschenswert
- Generelle Sicherheit im Umgang mit EDV
- CAD / Vectorworks wünschenswert
- Ausgeprägtes Sprachgefühl
- Fähigkeit, komplexe Zusammenhänge selbstständig und theoretisch zu erarbeiten
- Hohe Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Vertriebskompetenz / Leidenschaft für Entwicklung und Verkauf der optimalen Dienstleistung
- Flexibilität und Lust auf Verantwortung
- Spaß am direkten Kontakt mit Kunden und Geschäftspartnern
- Sicheres, überzeugendes Auftreten

- Grundlagenkenntnisse BWL
- Sehr gute bau- und vertragsrechtliche Kenntnisse

Was wir dir bieten

- Ein anspruchs- und verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem wachsenden Unternehmen der Zukunftsbranche (Umwelt, Nachhaltigkeit, Ressourcenschonung)
- Fachübergreifende Zusammenarbeit in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Eine systematische Einarbeitung sowie Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Raum für eigene Ideen und einem selbstständigen Arbeiten
- Ein hilfsbereites Umfeld mit flexiblen Arbeitszeiten
- Offene und familiäre 'per-Du' Unternehmenskultur

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Zugang Personalvermittler

Jetzt bewerben

Deine Kontaktperson



Lisa Rietze

personal@knepper-gruppe.de

02941 2841-270

